

Das Allianz Traineeprogramm

Das ideale Karrieresprungbrett für Hochschulabsolventen.



Die Allianz: Eine Erfolgsgeschichte von 1890 bis heute. Ein weltweites Netzwerk von über 70 Tochterunternehmen. Mehr als 60 Millionen Kunden weltweit. Unser Kerngeschäft: Versicherung, Vorsorge, Vermögen.

Was das für Sie und Ihre Karrierepläne heißt?

Kurz gesagt: Ein Einstieg bei der Allianz ist der Einstieg in eine Welt voller Chancen und Möglichkeiten.

Dank unserer Größe, Dynamik und Kontinuität bieten wir Ihnen vielseitige Perspektiven und zugleich die nötige Sicherheit für Ihren beruflichen Werdegang.

Unser Trainee-Programm im Vertrieb ist die Pole-Position, um bei der Allianz nach ganz oben durchzustarten.

Innerhalb von zwei Jahren entwickeln wir Sie zur Führungskraft.

Nirgendwo sonst lernen Sie den Spirit unseres Unternehmens so gut und so schnell kennen wie im Vertrieb - dort, wo sich unsere Produkte am Markt beweisen und durchsetzen müssen.

Entdecken Sie, welche vielfältigen Chancen Ihnen dieser Weg eröffnet. Wir würden uns freuen, Sie schon bald im Trainee-Programm Vertrieb begrüßen zu können.

Und wünschen Ihnen schon jetzt: Viel Erfolg!

Allianz Beratungs- und Vertriebs- AG
Filialdirektion Magdeburg Süd
Herr Jens Mehnert
Halberstädter Str. 42
39112 Magdeburg

jens.mehnert@allianz.de

Führungskräfte-Entwicklungsprogramm

Sie haben die Fähigkeit, Menschen motivierend zu führen? Sie besitzen das Geschick erfolgreich zu verkaufen? Dann bewerben Sie sich jetzt für das Führungskräfte-Entwicklungsprogramm im Vertrieb der Allianz.



Hier wird Selbstvertrauen groß geschrieben:

Da Sie bereits nach kurzer Zeit viel Verantwortung übernehmen, sollten Sie eine gefestigte Persönlichkeit haben. Es zählen weniger die Noten oder die Studienrichtung - wichtiger ist die soziale Kompetenz, also die Fähigkeit, auf andere Menschen einzugehen und erfolgreich Beziehungen aufzubauen. Das brauchen Sie sowohl für Ihre Führungsaufgaben als auch für den Verkauf.

Das Beste für Sie ist uns gerade gut genug:

Als zukünftige Führungskraft erhalten Sie über den Zeitraum von einem Jahr eine solide Grundausbildung. Sie lernen eine Menge über das Versicherungsgeschäft, über uns und unsere Produkte. Schon während dieser Zeit bekommen Sie ein festes Gehalt. Mit Hilfe von web-based-Trainings und anderen modernen Lernmethoden machen wir Sie fit für Ihre Aufgaben.

Neue Herausforderungen bieten neue Perspektiven:

Um den vielfältigen Aufgaben gerecht zu werden, bereiten wir Sie in unserem Entwicklungsprogramm in Theorie und Praxis systematisch auf Ihre künftigen Aufgaben als Führungskraft im Vertrieb vor. Damit haben Sie ideale Chancen, etwas zu bewegen und sich schnell weiterzuentwickeln.

Das bringen Sie mit:

Sie haben ein Hochschul- oder Fachhochschulstudium bzw. mehrjährige Berufserfahrung im Vertrieb. Sie können sich schnell in neue und umfangreiche Aufgabengebiete einarbeiten und beherrschen es, allein und im Team ergebnisorientiert, zuverlässig und selbstständig zu arbeiten. Darüber hinaus sind Sie in der Lage, sich auf wechselnde Gesprächspartner einzustellen und bringen überdurchschnittliches Engagement und regionale Mobilität mit.

Haben Sie Interesse an dieser Herausforderung? Machen Sie jetzt den ersten Schritt: Überzeugen Sie uns mit Ihrer aussagekräftigen Bewerbung, dass Sie der/die Richtige für uns sind.

**Allianz Beratungs- und Vertriebs- AG
Filialdirektion Magdeburg Süd
Herr Jens Mehnert
Halberstädter Str. 42
39112 Magdeburg**

Unternehmer zur Übernahme einer Hauptvertretung

Sie möchten Ihr eigener Chef sein? Am besten mit einem Partner, der wie Sie nach vorn denkt und den konkreten Geschäftserfolg im Blick hat? Dann realisieren Sie Ihre Vorstellungen jetzt mit der Allianz! Als selbstständiger Unternehmer leiten Sie eine Allianz Agentur in eigener Verantwortung und auf eigene Rechnung.



Hier zählen Ihre Ziele:

Wer als eigener Chef arbeitet, muss sich selbst Ziele setzen und alles dafür tun, sie zu erreichen. Sie machen das mit Engagement und Flexibilität. Mit Kontaktfreude und Einfühlungsvermögen gewinnen Sie dauerhaft das Vertrauen Ihrer Kunden.

Das Beste für Sie ist uns gerade gut genug:

Ihren erfolgreichen Start sichern wir mit einer praxisnahen Ausbildung bei festen Bezügen. Verfügen Sie schon über den erforderlichen Sachkundennachweis, kann es nach einer kurzen Einarbeitungszeit sofort losgehen. Aber das ist noch nicht alles. Denn wir bieten Ihnen einen Arbeitsplatz in der Nähe Ihres Wohnorts und eine interessante und vielfältige Tätigkeit im Vertrieb.

Neue Herausforderungen bieten neue Perspektiven:

Wir fördern Ihre persönliche und berufliche Entwicklung über unsere Allianz Außendienst Akademie mit anspruchsvollen Weiterbildungsangeboten mit unternehmerischen, vertrieblichen und fachlichen Inhalten. Mehr Informationen dazu finden Sie in unserer Broschüre "Spurwechsel".

Das bringen Sie mit:

Sie sind zielstrebig und verantwortungsbewusst. Nicht nur sich selbst sondern auch Ihren Mitarbeitern gegenüber. Eine kaufmännische Ausbildung und mehrjährige Erfahrung im Vertrieb sind von Vorteil aber kein Muss.

Haben Sie Interesse an dieser Herausforderung? Machen Sie jetzt den ersten Schritt: Überzeugen Sie uns mit Ihrer aussagekräftigen Bewerbung, dass Sie der/die Richtige für uns sind.

**Allianz Beratungs- und Vertriebs- AG
Filialdirektion Magdeburg Süd
Herr Jens Mehnert
Halberstädter Str. 42
39112 Magdeburg**

jens.mehnert@allianz.de